Inhaltsverzeichnis

Vorwort	5
Teil I: Herausforderungen für das internationale Automobilmanagement – eine Einführung	15
Automobilindustrie – eine faszinierende Branche im Stimmungstief	17
2. Grenzen statischer Strategien bei Veränderungen in Umfeld und Unternehmen	22
3. Konzept eines dynamischen internationalen Automobilmanagements	29
4. Ziel und Aufbau des Buches	36
Teil II: Wettbewerb um die effizienteste Umfeldanpassung in der Automobilindustrie	41
Kapitel: Dynamische Strategien im Wettbewerb um die effizienteste Umfeldanpassung	43
1.1 Notwendigkeit einer effizienten Anpassung an Wandel und externe Schocks	44
dynamische Strategien	48
Strategien	50
2. Kapitel: Übertriebene Euphorie – Vorsprung durch systematisches	
Risikomanagement	53
wirtschaftlichem und technologischem Wandel	54

Inhaltsverzeichnis

	undlagen für ein rationales Entscheiden unter Risiko bei rhersehbaren Veränderungen	57
	stematisches Risikomanagement als dynamische	
	ategie zum Umgang mit Risiken bei Wandel	60
	nlussfolgerungen für ein systematisches	
	ikomanagement in der Automobilindustrie	72
3. Kapi	itel: Schwerfällige Tanker	
	 Vorsprung durch systematisches 	
	Krisenmanagement	75
	tomobilunternehmen als schwerfällige Tanker	
	unvorhersehbaren Ereignissen	77
	passungstheoretische Grundlagen für schnelle	
	aktionen auf unvorhersehbare Veränderungen	78
	stematisches Krisenmanagement als dynamische	0.0
	ategie bei unvorhersehbaren Veränderungen	82
	llussfolgerungen für ein systematisches	00
Krı	senmanagement in der Automobilindustrie	89
Teil III	: Wettbewerbskampf um Marktanteile in der	
	Automobilindustrie	93
		70
4. Kapi)
4. Kapi	itel: Dynamische Strategien im Wettbewerbskampf um	
_	itel: Dynamische Strategien im Wettbewerbskampf um Marktanteile	95
4.1 No	itel: Dynamische Strategien im Wettbewerbskampf um	
4.1 No Läi	itel: Dynamische Strategien im Wettbewerbskampf um Marktanteiletwendigkeit großer Investitionen in Produkte und indermärkte	95
4.1 No Läi 4.2 Gle	itel: Dynamische Strategien im Wettbewerbskampf um Marktanteile	95
4.1 No Läi 4.2 Gle Ma	itel: Dynamische Strategien im Wettbewerbskampf um Marktanteile	95
4.1 No Läi 4.2 Gle Ma we	itel: Dynamische Strategien im Wettbewerbskampf um Marktanteile	95 96
4.1 No Läi 4.2 Gle Ma we 4.3 Sin	itel: Dynamische Strategien im Wettbewerbskampf um Marktanteile	95 96
4.1 No Läi 4.2 Gle Ma we 4.3 Sin We	itel: Dynamische Strategien im Wettbewerbskampf um Marktanteile	95 96
4.1 No Läi 4.2 Gle Ma we 4.3 Sin We Un	itel: Dynamische Strategien im Wettbewerbskampf um Marktanteile twendigkeit großer Investitionen in Produkte und ndermärkte eichteilmanagement, Management der internationalen urktbearbeitung und Kooperationsmanagement als ttbewerberbezogene dynamische Strategien kendes Preispremium, Überkapazitäten und urtvernichtung als Fehlentwicklungen bei der nsetzung wettbewerberbezogener dynamischer	95 96
4.1 No Läi 4.2 Gle Ma we 4.3 Sin We Un Str	itel: Dynamische Strategien im Wettbewerbskampf um Marktanteile twendigkeit großer Investitionen in Produkte und indermärkte eichteilmanagement, Management der internationalen inrktbearbeitung und Kooperationsmanagement als ttbewerberbezogene dynamische Strategien kendes Preispremium, Überkapazitäten und intvernichtung als Fehlentwicklungen bei der insetzung wettbewerberbezogener dynamischer ategien	95 96 97
4.1 No Läi 4.2 Gle Ma we 4.3 Sin We Un Str	itel: Dynamische Strategien im Wettbewerbskampf um Marktanteile twendigkeit großer Investitionen in Produkte und indermärkte eichteilmanagement, Management der internationalen urktbearbeitung und Kooperationsmanagement als ttbewerberbezogene dynamische Strategien kendes Preispremium, Überkapazitäten und urtvernichtung als Fehlentwicklungen bei der insetzung wettbewerberbezogener dynamischer ategien itel: Sinkendes Preispremium durch undifferenzierte	95 96 97
4.1 No Läi 4.2 Gle Ma we 4.3 Sin We Un Str	itel: Dynamische Strategien im Wettbewerbskampf um Marktanteile twendigkeit großer Investitionen in Produkte und indermärkte eichteilmanagement, Management der internationalen inktbearbeitung und Kooperationsmanagement als ittbewerberbezogene dynamische Strategien kendes Preispremium, Überkapazitäten und intvernichtung als Fehlentwicklungen bei der insetzung wettbewerberbezogener dynamischer altegien itel: Sinkendes Preispremium durch undifferenzierte Gleichteilstrategien	95 96 97
4.1 No Läi 4.2 Gle Ma we 4.3 Sin We Un Str	itel: Dynamische Strategien im Wettbewerbskampf um Marktanteile twendigkeit großer Investitionen in Produkte und indermärkte eichteilmanagement, Management der internationalen urktbearbeitung und Kooperationsmanagement als ttbewerberbezogene dynamische Strategien kendes Preispremium, Überkapazitäten und urtvernichtung als Fehlentwicklungen bei der insetzung wettbewerberbezogener dynamischer ategien itel: Sinkendes Preispremium durch undifferenzierte Gleichteilstrategien - Vorsprung durch effizientes Preispremium-	95 96 97
4.1 No Lär 4.2 Gle Ma we 4.3 Sin We Un Str	itel: Dynamische Strategien im Wettbewerbskampf um Marktanteile twendigkeit großer Investitionen in Produkte und indermärkte eichteilmanagement, Management der internationalen urktbearbeitung und Kooperationsmanagement als ittbewerberbezogene dynamische Strategien kendes Preispremium, Überkapazitäten und intvernichtung als Fehlentwicklungen bei der insetzung wettbewerberbezogener dynamischer ategien itel: Sinkendes Preispremium durch undifferenzierte Gleichteilstrategien Vorsprung durch effizientes Preispremium- Management	95 96 97
4.1 No Läi 4.2 Gle Ma we 4.3 Sin We Un Str. 5. Kapi	itel: Dynamische Strategien im Wettbewerbskampf um Marktanteile twendigkeit großer Investitionen in Produkte und indermärkte eichteilmanagement, Management der internationalen urktbearbeitung und Kooperationsmanagement als ttbewerberbezogene dynamische Strategien kendes Preispremium, Überkapazitäten und urtvernichtung als Fehlentwicklungen bei der insetzung wettbewerberbezogener dynamischer ategien itel: Sinkendes Preispremium durch undifferenzierte Gleichteilstrategien - Vorsprung durch effizientes Preispremium-	95 96 97 101

5.2	Sinkendes Preispremium als Fehlentwicklung des	
	Gleichteilmanagements	114
5.3	Erklärungen von Mehrperiodenspielen als Grundlage	
	für ein Preispremium-Management	117
5.4	Effizientes Preispremium-Management als dynamische	
	Strategie zur Vermeidung der Fehlentwicklung beim	
	Gleichteilmanagement	119
5.5	Schlussfolgerungen für ein effizientes Preispremium-	
	Management in der Automobilindustrie	128
6. F	Kapitel: Überkapazitäten und Exportkonkurrenz	
	 Vorsprung durch koordiniertes 	
	Mehrmarktmanagement	131
6.1	Prozess eines Managements der internationalen	
	Marktbearbeitung in der Automobilindustrie	134
6.2	Exportkonkurrenz und Überkapazitäten als	
	Fehlentwicklung des Managements der internationalen	
	Marktbearbeitung	140
6.3	Volkswirtschaftliche Erklärungen der Gründe negativer	
	Spillover-Effekte als Grundlage für ein koordiniertes	
	Mehrmarktmanagement	145
6.4	Entwicklung eines koordinierten	
	Mehrmarktmanagements zur Vermeidung negativer	
		147
6.5	Schlussfolgerungen für ein koordiniertes	
	Mehrmarktmanagement in der Automobilindustrie	150
	U	
7. F	Capitel: Wertvernichtung durch unvorteilhafte	
	Kooperationen	
	 Vorsprung durch systematisches 	
	Kooperationsmanagement	153
7.1	Prozess eines Kooperationsmanagements in der	
	Automobilindustrie	156
7.2	Wertvernichtung als Fehlentwicklung des	
	Kooperationsmanagements	164
7.3	Mikroökonomische Erklärungen der Komplementarität als	
	Grundlage eines systematischen	
	Kooperationsmanagements	166
7.4	Entwicklung eines systematischen Kooperations-	
	managements zur Vermeidung Mehrwert vernichtender	
	Kooperationen	168

7.5 Schlussfolgerungen für ein systematisches Kooperationsmanagement in der Automobilindustrie 172
Teil IV: Wettlauf um Kompetenzen in der Automobilindustrie
8. Kapitel: Dynamische Strategien im Wettlauf um
Kompetenzen 177
8.1 Notwendigkeit einer kontinuierlichen
Kompetenzentwicklung
8.2 Management der Kompetenzentwicklung im horizontalen und im vertikalen Wettbewerb als
kompetenzorientierte dynamische Strategien 180
8.3 Kompetenzerosion als Problem bei der Umsetzung
kompetenzorientierter dynamischer Strategien in der
Automobilindustrie
9. Kapitel: Kompetenzerosion im Wettbewerb mit direkten
Konkurrenten
- Vorsprung durch Management der
Kompetenzentwicklung im horizontalen
Wettbewerb
Kompetenzerosion im horizontalen Wettbewerb in der
Automobilindustrie
9.2 Kompetenztheoretische Grundlagen der
Kompetenzentwicklung im horizontalen Wettbewerb 193
9.3 Management der Kompetenzentwicklung im
horizontalen Wettbewerb
9.4 Schlussfolgerungen für ein Management der
Kompetenzentwicklung im horizontalen Wettbewerb in der
Automobilindustrie
10. Kapitel: Kompetenzerosion im Wettbewerb zwischen
Herstellern und Zulieferern
 Vorsprung durch Management der
Kompetenzentwicklung im vertikalen
Wettbewerb
10.1 Zunehmende Verzerrung der Kompetenzverteilung und
Kompetenzerosion im vertikalen Wettbewerb in der
Automobilindustrie

10.2 Kompetenztheoretische Grundlagen der
Kompetenzentwicklung im vertikalen Wettbewerb 218 10.3 Management der Kompetenzentwicklung im vertikalen
Wettbewerb
10.4 Schlussfolgerungen für ein Management der
Kompetenzentwicklung im vertikalen Wettbewerb
in der Automobilindustrie
Tail W. Assayahl and Implementianan der Strategien
Teil V: Auswahl und Implementierung der Strategien im Rahmen eines dynamischen internationalen
Automobilmanagements
G
11. Kapitel: Auswahl konsistenter dynamischer
Strategiebündel
- Strukturierung strategischer
Handlungsprogramme
Bedeutung der Konsistenz bei der Auswahl
dynamischer Strategien
11.2 Zusammenführung dynamischer Strategien zu
dynamischen Strategiebündeln
11.3 Erfassung der Konsistenz von Strategien
11.4 Unterstützung der Umsetzung statischer Strategien
durch konsistente dynamische Strategiebündel in der
Automobilindustrie
12. Kapitel: Verankerung konsistenter dynamischer
Strategiebündel
12.1 Umsetzung dynamischer Strategien
12.2 Verankerung dynamischer Strategien in der
Organisationsstruktur 260
12.3 Planung und Allokation der Ressourcen für dynamische
Strategien
Tail VII. Youh accoming day Vanital mouleth arranting
Teil VI: Verbesserung der Kapitalmarktbewertung durch ein dynamisches internationales
Automobilmanagement
Automobililanagement

Inhaltsverzeichnis

Anhang		271
	SWOT-Analyse der Automobilunternehmen	27 3
_	in der Automobilindustrie)	279
Anhang III:	Operationalisierung der "strategischen	
	Gesundheit"	283
Literaturverz	eichnis	287
Die Autoren		303