

Inhaltsverzeichnis

1 Einleitung	1
1.1 Problemstellung	1
1.2 Zielsetzung und Aufbau der Arbeit.....	4
2 Betrachtungsobjekt Region	7
2.1 Definition Region	7
2.1.1 Räumliche Grenzen einer Region.....	7
2.1.1.1 Kommune als konstituierende Einheit.....	8
2.1.1.2 Regionale Cluster	9
2.1.2 Region als politisch-administratives System	10
2.1.2.1 Aufgaben von Kommunen	11
2.1.2.2 Organisationsstrukturen von Kommunen	13
2.1.2.3 Entscheidungsprozesse in Kommunen	15
2.1.2.4 Zusammenfassung von Kommunen zu regionalen Clustern	17
2.1.3 Zusammenfassung.....	18
2.2 Management von Regionen.....	19
2.2.1 Ansätze zum Management von Regionen	19
2.2.1.1 Theoretische Fundierung und Ziele des New Public Management....	19
2.2.1.2 Kritik am New Public Management	22
2.2.2 Wissenschaftliche Ansätze zum Vergleich von Unternehmen und Regionen..	24
2.2.3 Gemeinsamkeiten und Unterschiede im Management von	
Unternehmen und Regionen.....	26
2.2.3.1 Vergleich der konstituierenden Merkmale	27
2.2.3.2 Strukturvergleich.....	28
2.2.3.3 Vergleich der Aufbau- und Ablauforganisation	30
2.2.3.4 Vergleichende empirische Ergebnisse	42
2.2.4 Zusammenfassung der für das strategische Management	
relevanten Hauptunterschiede	45
3 Stand des strategischen Managements	47
3.1 Begriffliche Grundlagen	47
3.2 Entwicklung des strategischen Managements.....	47
3.2.1 Finanzielle Planung	48
3.2.2 Langfristplanung.....	49
3.2.3 Strategische Planung	49
3.2.4 Strategisches Management.....	50
3.3 Unterschiedliche Strategieverständnisse.....	52

3.3.1	Klassisches Strategieverständnis	52
3.3.2	Strategieverständnis von Mintzberg.....	52
3.4	Klassifizierung der strategischen Managementansätze.....	54
3.4.1	Überblick über Strukturierungsansätze	55
3.4.2	Aufbau einer Klassifizierungslogik	61
3.5	Einordnung der wichtigsten strategischen Managementansätze und deren Vertreter in die Klassifizierungslogik.....	64
3.5.1	Totalmodelle.....	65
3.5.1.1	Konstruktivistisch	65
3.5.1.1.1	Der Ansatz von Ansoff	66
3.5.1.1.2	Das LCAG-Schema der Harvard Business School	67
3.5.1.1.3	Die Mintzberg-Ansoff-Kontroverse.....	69
3.5.1.2	Systemisch-evolutionär.....	70
3.5.1.2.1	Die Münchener Schule	70
3.5.1.2.2	Die St. Galler Schule	74
3.5.1.2.3	Umweltdeterministische Ansätze	77
3.5.2	Partialmodelle.....	79
3.5.2.1	Competitive Strategy.....	80
3.5.2.1.1	Marktorientierter Ansatz.....	80
3.5.2.1.2	Ressourcenorientierter Ansatz.....	85
3.5.2.2	Corporate Strategy	90
3.5.2.2.1	Portfolioansätze.....	91
3.5.2.2.2	Wertorientierte Ansätze	97
3.5.2.2.3	Aspiration-based Management	109
3.5.2.3	Weiterführende Ansätze	111
3.5.2.3.1	Unternehmerischer Wandel	112
3.5.2.3.2	Flexibilität	116
3.5.3	Unterstützende Ansätze	119
3.5.3.1	Spieltheorie.....	119
3.5.3.2	Ansätze der Neoinstitutionenökonomik	123
3.5.3.2.1	Property-Rights-Theorie	124
3.5.3.2.2	Transaktionskostentheorie.....	125
3.5.3.2.3	Principal-Agent-Theorie	128
3.5.4	Zusammenfassung	132
3.6	Auswahl eines problemorientierten strategischen Managementansatzes für Regionen.....	133
4	Entwicklung eines theoretischen Bezugsrahmens für strategisches Management in Regionen	139
4.1	Zielsetzung der Modellentwicklung.....	139

4.2 Ausgangslage der Modellentwicklung	140
4.2.1 Optimale Befriedigung aller Stakeholder als Ausgangspunkt.....	140
4.2.2 Berücksichtigung der Charakteristika regionaler Zielsysteme	142
4.2.2.1 Dimensionen des Zielsystems	143
4.2.2.2 Ordnung innerhalb des Zielsystems.....	148
4.2.2.3 Zusammenfassung regionaler Zielcharakteristika	151
4.3 Entwicklung eines Stakeholder-Managementmodells für Regionen.....	152
4.3.1 Differenzierung in Bezugsgruppen, Interessengruppen und Stakeholder.....	153
4.3.2 Interne und externe Stakeholder einer Region, ihre Interessen und Einflusspotentiale	155
4.3.2.1 Politik.....	158
4.3.2.2 Verwaltung.....	160
4.3.2.3 Bürger.....	162
4.3.2.4 Zukünftige Generationen	165
4.3.2.5 Finanzgemeinde	166
4.3.2.6 Öffentliche Einrichtungen.....	167
4.3.2.7 Private Unternehmen.....	168
4.3.2.8 Interessengruppen.....	169
4.3.2.9 Medien.....	173
4.3.2.10 Andere Gemeinden.....	175
4.3.2.11 Bund und Land	176
4.3.3 Stakeholder-Philosophie und Strategiealternativen.....	179
4.3.4 Entwicklung eines strategischen Programms unter Berücksichtigung der Interessen und Einflusspotentiale regionaler Stakeholder	193
4.3.4.1 Problemidentifikation.....	196
4.3.4.2 Strategische Analyse	197
4.3.4.3 Zielfindung...	198
4.3.4.4 Konzepterarbeitung	200
4.3.4.5 Finanzplanung	202
4.3.4.6 Organisationsplanung	203
4.3.4.7 Entscheidung.....	205

4.3.5 Umsetzung und Kontrolle.....	206
4.3.5 Zusammenfassung	208

5 Fallstudien zum strategischen Management in Regionen **212**

5.1 Forschungsmethode.....	212
5.1.1 Fallstudien als Forschungsstrategie	212
5.1.2 Zwecke von Fallstudien	213
5.1.3 Einzelfallstudien vs. multiple Fallstudien.....	214

5.1.4	Durchführung von Fallstudien.....	214
5.1.5	Bewertung von Fallstudien	219
5.2	Wolfsburg	220
5.2.1	Entstehungsgeschichte	220
5.2.2	Ausgangssituation	221
5.2.3	Stakeholder-Konstellation.....	223
5.2.4	Stakeholder-Management während der Planungsphase	228
5.2.5	Stakeholder-Management während der Umsetzungsphase.....	231
5.2.6	Erfolgsbilanz und Erfolgsfaktoren	236
5.2.7	Fazit	238
5.3	Dortmund	238
5.3.1	Entstehungsgeschichte	238
5.3.2	Ausgangssituation	239
5.3.3	Stakeholder-Konstellation.....	240
5.3.4	Stakeholder-Management während der Planungsphase	244
5.3.5	Stakeholder-Management während der Umsetzungsphase.....	248
5.3.6	Erfolgsbilanz und Erfolgsfaktoren	253
5.3.7	Fazit	253
5.4	Hannover.....	254
5.4.1	Entstehungsgeschichte	254
5.4.2	Ausgangssituation	254
5.4.3	Stakeholder-Konstellation.....	257
5.4.4	Stakeholder-Management während der Planungsphase	261
5.4.5	Stakeholder-Management während der Umsetzungsphase.....	265
5.4.6	Erfolgsbilanz und Erfolgsfaktoren	270
5.4.7	Fazit	271
6	Implikationen.....	273
7	Anhang	283
8	Literaturverzeichnis	289