Inhaltsverzeichnis

Ir	ıhaltsübers	icht	IX	
I r	ıhaltsverze	ichnis	XI	
Abbildungsverzeichnis				
	J	zeichnis		
A	bkürzungs	verzeichnis	XVII	
•	17° 1 °		1	
1		ung		
		levanz der Untersuchung		
	1.2 Zie	elsetzung und Vorgehensweise der Untersuchung	4	
2	Grund	llagen der Untersuchung	6	
		griffliche Grundlagen der Untersuchung		
		eraturbestandsaufnahme zur Untersuchung		
	2.2.1	Literatur zur Markteinführung		
	2.2.1.			
	2.2.1.2			
	2.2.2	Literatur zu den Erfolgsfaktoren von Neuprodukten		
	2.2.2.	•		
	2.2.2.			
	2.2.3	Fazit zur Literaturbestandsaufnahme		
	2.3 Th	eoretische Grundlagen der Untersuchung	36	
	2.3.1	Theoretische Grundlagen auf Nachfragerseite	37	
	2.3.1.			
	2.3.1.	2 Risikotheorie	40	
	2.3.1.	3 Informationsökonomie	43	
	2.3.2	Theoretische Grundlagen auf Anbieterseite	46	
	2.3.2.	1 Ressourcenbasierter Ansatz	46	
	2.3.2.	2 Spieltheorie	49	
	2.3.3	Fazit zu den theoretischen Grundlagen	51	
	2.4 Me	ethodische Grundlagen der Untersuchung	52	
	2.4.1	Grundlagen der Datenerhebung	52	
	2.4.2	Grundlagen der Konstruktmessung	55	
	2.4.3	Grundlagen der Dependenz- und Interdependenzanalyse	62	
	2.4.3.	1 Grundlagen der Kausalanalyse	62	
	2.4.3.	2 Grundlagen der Clusteranalyse	64	
	2.4.3.	3 Grundlagen der Varianzanalyse	67	

XII Inhaltsverzeichnis

3	Ent	wicklung des Untersuchungsmodells	69
	3.1	Überblick über das Untersuchungsmodell	69
	3.2	Konstrukte des Untersuchungsmodells	71
	3.2.1		
	3.2.2	Konstrukte zur Gestaltung der Markteinführung	81
	3.2.3	Konstrukte zum Management der Markteinführung	91
	3.2.4	Konstrukte zu den Wettbewerbsreaktionen auf die Markteinführung	98
	3.2.5	Konstrukte zum Erfolg der Markteinführung	99
	3.3	Hypothesen zum Untersuchungsmodell	101
	3.3.1	Hypothesen zu den Einflussfaktoren der Markteinführung	101
	3.3.2	Hypothesen zu den Erfolgsfaktoren der Markteinführung	103
	3.	3.2.1 Hypothesen zu den Produkt- und Markteigenschaften	105
	3.	3.2.2 Hypothesen zur Gestaltung der Markteinführung	110
	3.	3.2.3 Hypothesen zum Management der Markteinführung	115
4	Erg	ebnisse der Untersuchung	122
	4.1	Ergebnisse zu den Einflussfaktoren der Markteinführung	122
	4.2	Ergebnisse zu den Erfolgsfaktoren der Markteinführung	123
	4.2.1	Erfolgsauswirkungen der Produkt- und Markteigenschaften	124
	4.2.2	Erfolgsauswirkungen der Gestaltung der Markteinführung	126
	4.2.3	Erfolgsauswirkungen des Management der Markteinführung	129
	4.2.4	Integrative Betrachtung der Erfolgsfaktoren der Markteinführung	131
	4.3	Ergebnisse zu den Typologien der Markteinführung	134
	4.3.1	Typologie nach der Gestaltung der Markteinführung	134
	4.3.2	Typologie nach dem Management der Markteinführung	139
	4.4	Ergebnisse zum State of Practice der Markteinführung	144
5	Sch	lussbetrachtung	150
	5.1	Zusammenfassung der Ergebnisse der Untersuchung	150
	5.2	Implikationen der Untersuchung für Forschung und Praxis	
L	literatu	rverzeichnis	157
A	nhang.	189	
	Anhan	g A: Verdichtete Konstrukte des Untersuchungsmodells	189
Anhang B: Überprüfung des Fornell-Larcker-Kriteriums			

Abbildungsverzeichnis

Abbildung 1-1:	Beispielhafte Flopraten nach Warengruppen im Jahr 2005	3
Abbildung 2-1:	Vorgehen zur Literaturbestandsaufnahme	11
Abbildung 3-1:	Untersuchungsmodell im Überblick	7 0
Abbildung 3-2:	Konstrukte des Untersuchungsmodells im Überblick	71
Abbildung 4-1:	Kausalmodell zu den Einflussfaktoren der Markteinführung	22
Abbildung 4-2:	Kausalmodell zu den produktbezogenen Eigenschaften 1	25
Abbildung 4-3:	Kausalmodell zu den marktbezogenen Eigenschaften 1	26
Abbildung 4-4:	Kausalmodell zur instrumentenübergreifenden Gestaltung der	
	Markteinführung 1	27
Abbildung 4-5:	Kausalmodell zur instrumentenspezifischen Gestaltung der	
	Markteinführung 1	28
Abbildung 4-6:	Kausalmodell zum Management der Markteinführung 1	30
Abbildung 4-7:	Integratives Kausalmodell zu den Erfolgsfaktoren der Markteinführung 1	33
Abbildung 4-8:	Organisationsformen der Markteinführung	45